

Formation Immobilier IA Smart (Niveaux 1 et 2)

Durée : 14 heures

Profils des apprenants : secteur immobilier Agents immobiliers / Mandataires immobiliers
Conseillers immobiliers / Dirigeant d'entreprise dans le secteur immobilier / Responsable d'agence immobilière /
Toutes personnes travaillant dans l'immobilier et désirant renouveler sa carte professionnelle

Prérequis : pas de prérequis | merci de bien prendre votre ordinateur pour la formation*

Points marquants :

- Vous finissez la formation avec une **malette à outil d'IA sur votre ordinateur** (dans vos raccourcis de barre d'outil)
- Vous avez vos premiers Assistants IA, êtes en autonomie et savez en créer autant que vous voulez !
- Vous avez une **application IA interactive** (et mise à jour constamment)
- Vous ferez partie de « **Mon Club IA** » avec 5 séances gratuites post formation avec formateur sur les dernières évolutions en IA sur les 12 mois suivants votre formation

Objectifs pédagogiques :

- Comprendre comment les outils d'IA générative peuvent transformer les métiers de l'immobilier
- Apprendre à utiliser ChatGPT et d'autres outils d'IA pour simplifier la prospection, la prise de mandat, et la gestion des biens
- Renforcer sa présence digitale en créant des contenus textes et visuels adaptés à l'immobilier
- Optimiser les interactions client et la mise en valeur des biens grâce aux solutions IA
- Découvrir les meilleures pratiques pour intégrer l'IA tout en évitant ses pièges et limites

Contenu de la formation :

Brique de compétences jour 1 : Découverte et mise en application de l'IA en immobilier

Introduction à la formation

- Présentation des objectifs et déroulement de la formation
- Introduction à l'IA et ses applications dans l'immobilier
- Découverte des compétences de l'intervenant

Prospection immobilière augmentée par l'IA

- Identifier et qualifier les vendeurs potentiels grâce à des outils IA
- Développer une visibilité numérique efficace (réseaux sociaux, sites spécialisés)
- Approches innovantes pour renforcer la prospection terrain et digitale

La prise de mandat optimisée

- Préparer des rendez-vous structurés grâce à l'IA
- Utiliser des assistants IA pour rédiger des argumentaires impactants
- Assurer un suivi professionnel après les rendez-vous

Cas d'usage immobilier:

- Prospection immobilière : générer des modèles d'e-mails personnalisés pour cibler de nouveaux vendeurs ou acquéreurs, créer une base de données structurée à partir de données publiques pour identifier des prospects, automatiser des messages d'introduction ou de suivi pour les prospects identifiés
- Prise de mandat optimisée : créer des scripts d'entretien pour structurer et optimiser les rendez-vous de prise de mandat, rédiger des comptes rendus de réunion directement à partir de notes ou enregistrement audio.



Brique de compétences jour 2 : Développement de la relation client et mise en valeur des biens

Création et gestion des annonces immobilières

- Rédiger des annonces percutantes avec l'aide de l'IA
- Réaliser des visuels de qualité et adapter les contenus aux plateformes digitales
- Optimiser la diffusion des annonces pour maximiser leur visibilité

Accompagnement des clients acquéreurs

- Structurer et personnaliser les visites avec des outils IA
- Automatiser le suivi post-visite pour une meilleure satisfaction client
- Renforcer les relations avec les acheteurs par des contenus pertinents et ciblés

Gestion des transactions et SAV

- Gérer les négociations avec l'appui de l'IA
- Assurer un suivi après-vente professionnel et personnalisé
- Intégrer des techniques IA pour valoriser la satisfaction client

Cas d'usage immobilier:

- Création et gestion des annonces immobilières : rédiger automatiquement des annonces attractives adaptées aux plateformes comme Leboncoin ou SeLoger, générer des suggestions de mots-clés pour maximiser la visibilité des annonces en ligne, créer des visuels IA pour des mises en scène virtuelles ou avant/après d'un bien immobilier
- Accompagnement des clients acquéreurs : automatiser des comptes rendus de visites pour fournir des retours clairs et rapides aux vendeurs, générer des recommandations de biens similaires pour les clients à partir d'un profil établi, planifier des rappels et relances personnalisées pour maintenir une relation de confiance

Organisation de la formation :

Equipe pédagogique :

Expert IA issu du monde de l'innovation

Moyens pédagogiques et techniques:

- Cours avec formateur en individualisant les besoins au sein d'un groupe
- Pour les formations dans nos locaux : salles de formation mises à disposition des stagiaires isolées du bruit, équipées d'ordinateurs portables, d'un vidéoprojecteur et d'un écran de TV géant. Nos locaux sont accessibles pour accueillir les personnes à mobilité réduite.
- Si la formation a lieu dans vos locaux, le lieu de formation mis à disposition devra être en adéquation avec la formation et avec une connexion internet
- Séances de formation en présentiel ou en distanciel (sur demande et par visio dans Teams avec un replay disponible)
- À la fin de chaque formation, chaque participant reçoit l'application IA avec le support de formation interactif
- Vous bénéficiez de 5 séances post-formation gratuite avec un expert IA sur les 12 mois après votre formation : **« Mon Club IA »**

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation :

- Questionnaire de positionnement en amont de la formation. Le programme est adapté et personnalisé, avant chaque session, nos experts font un tour de table afin de connaître les besoins des participants et orienter la formation en fonction de leurs attentes et les accompagner pour atteindre leurs objectifs.
- Nos formateurs Bonjour World adaptent une pédagogie très progressive en proposant aux apprenants des exercices pratiques qui leur sont remis et qui portent sur des cas concrets, tous les sujets sont ainsi traités. Ces exercices permettent un contrôle d'évaluation continu, de vérifier l'évolution des apprenants et de mesurer leurs acquis tout au long de la formation.
- Attestation individuelle de fin de formation.
- À l'issue de la formation, il sera remis à chaque personne formée un questionnaire de satisfaction et une attestation individuelle de fin de formation.



- Formation non certifiante mais un certificat de réalisation de formation sera livré à la fin de la formation en fonction de l'assiduité de l'apprenant

Accessibilité et délais d'accès :

Nos locaux sont accessibles pour accueillir les personnes à mobilité réduite. Notre Organisme de Formation et notre Référent Handicap, david@bonjour-world.com sont à votre écoute afin de permettre à chacun l'accès à nos formations. Une étude de vos besoins sera réalisée afin de construire et adapter votre formation en lien avec les experts mobilisables.

Pour accéder à cette formation, merci de contacter David Gesta au 02 38 21 51 52

Votre inscription pourra se faire minimum 48 heures avant la date de votre formation.

Dans le cadre d'un financement CPF, merci de prévoir 12 jours avant le début de la formation.

Prérequis matériel :

*Nous pouvons vous fournir un ordinateur portable si vous nous le demandez 1 semaine à l'avance

 ⚡ Prérequis matériel : venir avec votre ordinateur à la formation*. Pas besoin de compte payant ChatGPT mais si vous avez un compte, c'est encore mieux ! Nous ouvrons les comptes avec vous si vous le souhaitez ⚡

